



Can Do Attitude!!!!

"เชื่อ"..ว่าทำได้.. เพื่อความสำเร็จ

วิทยากร: อาจารย์สุพจน์ กฤษณาธาร

อดีต Business Unit Manager ฝ่ายขายและฝ่ายการตลาด
บริษัท แอ็บบอด ลาบอแรตอริส จำกัด จากสหรัฐอเมริกา
Senior Manager ฝ่ายขายและบริการ บริษัท เทเลคอมเอเชีย คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน)
และ ฝ่ายขายและฝ่ายการตลาด บริษัท เบอริงเกอร์ อินเทลไซม์ (ไทย) จำกัด จากเยอรมนี
จากประสบการณ์ตรงและจริงในวงการที่มากด้วยคุณภาพมากกว่า 25 ปี

15 มีนาคม 2561

09.00 – 16.00 น.

** โรงแรมโกลด์ ออร์คิด กรุงเทพฯ (ถนนวิภาวดีฯ-สุทธิสาร)

*สถานที่จัดอบรมอาจเปลี่ยนแปลงได้ตามความเหมาะสม

หลักการและเหตุผล

เนื่องจากปัจจุบันได้มีสภาวะการแข่งขันทางธุรกิจที่รุนแรงขึ้นอย่างไม่มีสิ้นสุด องค์กรต่าง ๆ จำเป็นที่จะต้องพัฒนาคุณภาพของบุคลากรภายในองค์กรให้เกิดความแข็งแกร่งมากขึ้น เพื่อให้สร้างความสำเร็จมาสู่องค์กรอย่างเกิดประสิทธิผลมากขึ้น เพราะฉะนั้นไม่ว่าจะเป็นพนักงาน หัวหน้างานและผู้จัดการ ซึ่งถือว่าเป็นหัวใจสู่ความสำเร็จขององค์กร ยิ่งต้องมีศักยภาพในการปรับปรุงสมรรถนะของบุคคล ส่วนของพฤติกรรมนั้นจะเป็นส่วนที่ปรับปรุงยากที่สุด เพราะทั้งนี้ทั้งนั้นทักษะและความสามารถเป็นเพียงแค่ส่วนหนึ่งในการปรับทัศนคติของแต่ละบุคคล แต่สิ่งสำคัญอยู่ที่การสร้างอุปนิสัยของตนเองในการพัฒนาความมุ่งมั่นตั้งใจที่จะทำงานหรือใช้ชีวิตให้ประสบความสำเร็จ พร้อมเรียนรู้ที่จะเผชิญและเอาชนะอุปสรรคจากปัจจัยภายนอกและอุปสรรคที่เกิดขึ้นจากตัวเอง ซึ่งนั่นคือ จุดเริ่มต้นของการคิดและเชื่อว่าสามารถทำได้และทำให้สำเร็จอย่างตั้งใจนั่นเอง

หลักสูตรนี้จึงถูกออกแบบมาเพื่อพัฒนาสู่ความสำเร็จ เพื่อให้บุคลากรโดยมีทัศนคติแบบ "เชื่อ" ก่อนว่าต้องทำได้ (Can Do ATTITUDE) ให้เกิดการสร้างแรงจูงใจด้วยตัวเอง ซึ่งจะส่งผลให้มีประสิทธิภาพ เป็นระเบียบในการทำงาน สร้างความปรารถนาที่จะทำงานร่วมกับผู้อื่น และร่วมมือก้าวไปสู่จุดหมายเดียวกัน ซึ่งกระบวนการเหล่านี้จะนำไปสู่การเรียนรู้สิ่งเหล่านี้ ช่วยให้พนักงานเกิดความมั่นใจและประสบความสำเร็จในที่สุด

วัตถุประสงค์

1. เพื่อให้ผู้เข้าอบรมได้เรียนรู้และเข้าใจอุปนิสัยแห่งความสำเร็จ และเกิดประสิทธิผลในการทำงาน
2. เพื่อให้ผู้เข้าอบรมได้เรียนรู้และเข้าถึงเครื่องมือต่าง ๆ ที่สามารถช่วยพัฒนาอุปนิสัยแห่งความสำเร็จ และสามารถนำไปต่อยอดความรู้ได้อย่างเกิดประสิทธิผล
3. เพื่อให้ผู้เข้าอบรมสามารถทำในสิ่งที่ตั้งใจให้สำเร็จบนพื้นฐานความเชื่อว่าทำได้ และต่อยอดให้เกิดประโยชน์ทั้งตนเองและองค์กรในที่สุด

หัวข้อการบรรยายและ Workshop

1. ทำไมทุกคนต้องมีความคิดและทัศนคติแตกต่างกัน ???
2. คิดอย่างไร.. ให้เกิดความเชื่อว่าไม่มีอะไรที่เราทำไม่ได้
 - เปิด หรือ ปิดใจในความคิด
 - เพียงลมพัดผ่าน
 - ไม่ใช่หน้าที่
3. "พัฒนาตนเอง" เพื่ออะไร .. เพื่อใคร.. ทำไมต้องทำ??
4. กระบวนการสร้างความคิดและทัศนคติเพื่อให้เกิดแรงบันดาลใจและความท้าทายด้วยตนเอง



5. ปัญหาต่าง ๆ เป็นเพียงเล็กน้อยเท่านั้น
6. อุปนิสัยในแต่ละแบบ
 - ล้มเหลว
 - ประสบความสำเร็จ
7. กิจกรรม แสดงความเป็นตัวของตัวตน
8. เป้าหมายมีไว้พุ่งชน
9. กิจกรรม "ความคิด .. ความเชื่อ ว่า ฉันทำได้ .. ฉันทำได้"
10. ปรึกษาผู้มีความรู้และประสบการณ์มากกว่าเพื่อให้งานเหล่านั้นสำเร็จเป้าหมาย..ได้จริงหรือ ???
11. สรุป คำถามและคำตอบ

ประกาศนียบัตร: บริษัท ไฮโป เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด

อัตราหลักสูตร (ต่อ 1 ท่าน)

ชำระภายใน 15 มีนาคม 2561					
ประเภท	ค่าสัมมนา	VAT 7%	หัก ณ ที่จ่าย 3 %	รวมจ่ายสุทธิ	กรณีไม่มีหนังสือหัก ณ ที่จ่าย
บุคคลทั่วไป	3,900.00	273.00	117.00	4,056.00	4,173.00
สมาชิก HIPO	3,700.00	259.00	111.00	3,848.00	3,959.00
พิเศษ! ชำระภายใน 28 กุมภาพันธ์ 2561 (โอนเงิน หรือ แפקซ์สำเนาหน้าเช็ค)					
ประเภท	ค่าสัมมนา	VAT 7%	หัก ณ ที่จ่าย 3 %	รวมจ่ายสุทธิ	กรณีไม่มีหนังสือหัก ณ ที่จ่าย
บุคคลทั่วไป	3,700.00	259.00	111.00	3,848.00	3,959.00
สมาชิก HIPO	3,400.00	238.00	102.00	3,536.00	3,638.00

วิธีการชำระเงิน:

1. โอนผ่านบัญชีธนาคาร ดังนี้
 - 1.1 ธนาคารกรุงเทพ บัญชีสะสมทรัพย์ สาขา ซอยอารี เลขที่ 127-4-66322-6
 - 1.2 ธนาคารไทยพาณิชย์ บัญชีออมทรัพย์ สาขา พหลโยธิน เลขที่ 014-2-63503-8

ชื่อบัญชี บริษัท ไฮโป เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด
และแפקซ์ใบ Pay in และหนังสือรับรองหัก ณ ที่จ่าย (ถ้ามี) ที่ 0-2615-4479
พร้อมระบุชื่อบริษัท เบอร์ติดต่อของท่าน และชื่อหลักสูตร
2. ชำระด้วยเช็คบริษัท ส่งจ่าย บริษัท ไฮโป เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด
3. หัก ณ ที่จ่าย 3% เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0-1055-48105-59-0
**บริษัท ไฮโป เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด สำนักงานใหญ่
40/81 ซอยอินทามระ 8 ถนนสุขุมวิทจรัญชัย แขวงสามเสนใน เขตพญาไท กรุงเทพฯ 10400**
4. บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการไม่คืนเงินที่ได้ชำระมาแล้ว

รายละเอียดเพิ่มเติม กรุณาติดต่อ:

บริษัท ไฮโป เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด
Telephone: 02-615-4499, 02-615-4477-8
Fax: 02-615-4479 Hotline: 086-3183151-2
Website: www.hipotraining.co.th
E-mail: hipotraining@gmail.com
Facebook: www.facebook.com/HIPOtraining

อบรม, สัมมนา, ความคิด, ทักษะ, เจาะทาง, สร้างสรรค์, ความสำเร็จ, องค์กร, นอกกรอบ, ทำได้, ความสามารถ, ปัญหา